

Purchasing, Materials Management & Logistics

Com experiência

ANALISTA DE VENDAS

Tempo Inteiro - Curitiba, Brazil

Oportunidade para Analista de Vendas em CURITIBA -PR

As suas funções

Suas tarefas

- Realizar atendimento dos clientes, suportando as vendas e o gerente de contas;
- Monitorar RFQ e atender os prazos de resposta de cada cotação;
- Realizar abertura, follow up e fechamento de cotações;
- Realizar o reajuste de preço de todas as peças ativas;
- Cadastrar preços, pedidos e follow up no sistema;
- Inserir ordem de amostra, protótipo e lote fechado no sistema;
- Realizar follow up de implementação de projetos, pedidos de PPAP, protótipo e lote fechado;
- Prestar auxílio em caso de dúvidas nos projetos e desenvolvimentos entre empresa e o cliente;
- Agendar e acompanhar reuniões Kick off de cotação, de projetos;
- Dar suporte nos recebíveis na cobrança de NF em atraso dos clientes.
- Enviar cotações a clientes, realizar follow up para resposta no prazo;
- Realizar a negociação de preços e condições comerciais junto ao cliente.

O seu perfil

Seu perfil.

- Ensino superior completo ou cursando em Engenharias, Administração ou Comércio Exterior;
- Experiência em vendas;
- Experiência no setor automotivo;
- Pacote Office avançado;
- Inglês avançado;
- Facilidade em desenvolver relacionamento interpessoal, agilidade, disciplina, facilidade em trabalhar em equipe;
- Boa comunicação, escrita e verbal;
- Conhecimento ERP – Microsiga TOTVS será um diferencial;
- Disponibilidade para atuar em horário comercial no modelo híbrido.

O que oferecemos

O que oferecemos.

- Plano de Saúde;
- Plano Odontológico;
- Prêmio Assiduidade - Vale alimentação Sodexo e Apoio Pass;
- PPR;
- Convênio com farmácia;
- Transporte;
- Alimentação na empresa subsidiada com refeitório próprio ou vale refeição.