Purchasing, Materials Management & Logistics

Com experiência

ANALISTA DE VENDAS

Tempo Inteiro - Curitiba, Brazil

Oportunidade para Analista de Vendas em CURITIBA -PR

As suas funções

Suas tarefas

• Realizar atendimento dos clientes, suportando as vendas e o gerente de contas;

• Monitorar RFQ e atender os prazos de resposta de cada cotação;

• Realizar abertura, follow up e fechamento de cotações;

• Realizar o reajuste de preço de todas as peças ativas;

• Cadastrar preços, pedidos e follow up no sistema;

• Inserir ordem de amostra, protótipo e lote fechado no sistema;

• Realizar follow up de implementação de projetos, pedidos de PPAP, protótipo e lote fechado;

• Prestar auxílio em caso de dúvidas nos projetos e desenvolvimentos entre empresa e o cliente;

• Agendar e acompanhar reuniões Kick off de cotação, de projetos;

• Dar suporte nos recebíveis na cobrança de NF em atraso dos clientes.

• Enviar cotações a clientes, realizar follow up para resposta no prazo;

• Realizar a negociação de preços e condições comerciais junto ao cliente.

O seu perfil

Seu perfil.

• Ensino superior completo ou cursando em Engenharias,

Administração ou Comércio Exterior;

• Experiência em vendas;

• Experiência no setor automotivo;

• Pacote Office avançado;

• Inglês avançado;

• Facilidade em desenvolver relacionamento interpessoal, agilidade, disciplina, facilidade em trabalhar em equipe;

• Boa comunicação, escrita e verbal;

• Conhecimento ERP – Microsiga TOTVS será um diferencial;

• Disponibilidade para atuar em horário comercial no modelo híbrido.

O que oferecemos

O que oferecemos.

• Plano de Saúde;

• Plano Odontológico;

• Prêmio Assiduidade - Vale alimentação Sodexo e Apoio Pass;

• PPR;

• Convênio com farmácia;

• Transporte;

• Alimentação na empresa subsidiada com refeitório próprio ou vale refeição.