

Vertrieb

Entry level

Sales Engineer Porsche (m/w/d)

Modules & Polymer Products - Samvardhana Motherson Peguform (SMP) - Bötzingen, Germany

Bei Motherson engagieren wir uns für die Schaffung langfristiger Arbeitsplätze und die Förderung globaler Karrieren. Wir sind auf der Liste der „World’s Best Companies“ des TIME-Magazins vertreten und ein diversifizierter, global tätiger Spezialist für Design, Entwicklung, Fertigung, Montage und Logistik. Wir bieten unseren Kunden branchenübergreifend Komplettlösungen. Mit Fokus auf Innovation, Qualität und Nachhaltigkeit streben wir danach, ein vertrauenswürdiger Partner für Industrialisierung sowie ein Arbeitgeber zu sein, der ein vielfältiges und integratives Arbeitsumfeld fördert.

Unsere Modules- und Polymer Products Division ist führend in der Automobilinnovation und produziert alles von Kunststoffkomponenten bis hin zu komplexen integrierten Systemen. Als Partner führender OEMs sind wir auf Gießformen, Werkzeugbau sowie das Polstern von Pkw-Sitzen spezialisiert. Gestalten Sie mit uns die Zukunft der Mobilität.

Was Sie leisten

- Kundenbetreuung in den Bereichen Entwicklung, QS, Logistik und Einkauf
- Einkaufspreisanalyse, Zusammenarbeit mit der Finanzabteilung des Kunden
- Betreuung von Versuchs-, Serienwerkzeuge sowie Werkzeugänderungen, Sonderserien, An- und Ausläufe
- Angebotserstellung, Preisfindung / Preisverhandlung Serie und Änderungen, Kalkulation
- Auftragsverfolgung intern und beim Kunden
- Mitarbeiter im Projektmanagement
- Controlling der Werkzeug-BA's
- Reklamationsbearbeitung
- Mitwirkung bei Preisverhandlungen
- Erstellung von Vorgaben für Kalkulationen
- Erstellung von Umsatzplanung und Umsatzauswertungen
- Erstellung von Wettbewerbs- und Marktanalysen

Was wir suchen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium, gerne mit technischer Ausrichtung oder vergleichbarer Ausbildung
- Erfahrung mit betriebswirtschaftlichen Abläufen
- Proaktive und aufgeschlossene Persönlichkeit
- Ausgeprägtes technisches Verständnis kombiniert mit sehr guten Kommunikationsfähigkeiten
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft

Was wir bieten

Was wir bieten.

Interessante und herausfordernde Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung in einem global wachsenden Unternehmen, flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum mobilem Arbeiten, attraktive Vergütung (gemäß Vertrag Chemie IGBCE), 30 Tagen Urlaub sowie zusätzliche Freizeittage, alle Sozialleistungen des Tarifvertrags der IGBCE wie z.B. AG-finanzierte betriebliche Altersvorsorge, Pflegezusatzversicherung, Unfallversicherung auch für den privaten Bereich; Betriebliches Gesundheitsmanagement u. a. mit Hansefit und Firmenradleasing, breites Weiterbildungsangebot mit internen und externen Schulungen sowie Individuelle Entwicklungspläne

So lernen wir uns kennen.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung. Bei Rückfragen steht Ihnen Bastian Steuck unter +49 7663 61 3200 gerne zur Verfügung.