

Vertrieb

Erfahren

Key Account Manager Audi (m/w/d)

Modules & Polymer Products - Samvardhana Motherson Peguform (SMP) - Bötzingen, Germany

Bei Motherson engagieren wir uns für die Schaffung langfristiger Arbeitsplätze und die Förderung globaler Karrieren. Wir sind auf der Liste der „World’s Best Companies“ des TIME-Magazins vertreten und ein diversifizierter, global tätiger Spezialist für Design, Entwicklung, Fertigung, Montage und Logistik. Wir bieten unseren Kunden branchenübergreifend Komplettlösungen. Mit Fokus auf Innovation, Qualität und Nachhaltigkeit streben wir danach, ein vertrauenswürdiger Partner für Industrialisierung sowie ein Arbeitgeber zu sein, der ein vielfältiges und integratives Arbeitsumfeld fördert.

Unsere Modules- und Polymer Products Division ist führend in der Automobilinnovation und produziert alles von Kunststoffkomponenten bis hin zu komplexen integrierten Systemen. Als Partner führender OEMs sind wir auf Gießformen, Werkzeugbau sowie das Polstern von Pkw-Sitzen spezialisiert. Gestalten Sie mit uns die Zukunft der Mobilität.

Was Sie leisten

- Aquirierung neuer Entwicklungs- und Serienprojekte
- Vertragliche Verhandlungsführung mit den Kunden
- Kundenbetreuung in den Bereichen Einkauf, Entwicklung, QS und Logistik
- Kaufmännische Betreuung von Versuchs-, Serienwerkzeuge sowie Werkzeugänderungen, Sonderserien, An- und Ausläufe

Was wir suchen

- Abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation
- Fundierte Berufserfahrung im Bereich Sales im Automotive-Umfeld
- Gute Kenntnisse in betriebswirtschaftlichen Abläufen sowie im Projektmanagement
- Erfahrung in der fachlichen und disziplinarischen Mitarbeiterführung
- Organisationstalent, Zuverlässigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Flexibilität
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind unabdingbar
- Versierter Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen
- hohe Reisebereitschaft

Was wir bieten

Interessante und herausfordernde Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung in einem global wachsenden Unternehmen, flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum mobilem Arbeiten, attraktive Vergütung (gemäß Vertrag Chemie IGBCE), 30 Tagen Urlaub sowie zusätzliche Freizeittage, alle Sozialleistungen des Tarifvertrags der IGBCE wie z.B. AG-finanzierte betriebliche Altersvorsorge, Pflegezusatzversicherung, Unfallversicherung auch für den privaten Bereich; Betriebliches Gesundheitsmanagement u. a. mit Hansefit und Firmenradleasing, breites Weiterbildungsangebot mit internen und externen Schulungen sowie Individuelle Entwicklungspläne

So lernen wir uns kennen.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung. Bei Rückfragen steht Ihnen Bastian Steuck unter +49 7663 61 3200 gerne zur Verfügung.