



Sales Development Manager (m/w/d)

Stunden - Barchfeld, Germany - Barchfeld, Germany

Motherson ist ein internationales, mitarbeiterorientiertes Unternehmen, das eine Vielfalt an Branchen mit einem breiten Spektrum an Produkten und Dienstleistungen beliefert und ist einer der 25 größten Automobilzulieferer weltweit. Mit Standorten in über 41 Ländern und mit über 170.000 Mitarbeitern, bietet das Unternehmen ein globales Umfeld in dem Diversität und Integration unsere Unternehmenskultur bereichern. Die PKC Group, ein Teil der Motherson Group, ist ein bewährter Partner der globalen Nutzfahrzeugindustrie für Kabelbäume. Wir bieten unseren Kunden führende Industrieexpertise, inklusive einem Full-Service Konzept mit Designkapazitäten, und maßgeschneiderte, kosteneffiziente Lösungen. Unser Wissen in der Handhabung von komplexen, maßgeschneiderten Produkten und die Fähigkeit diese in das operative Umfeld unserer Kunden zu integrieren, zeichnet uns gegenüber unseren Wettbewerbern aus. Wenn Sie Dinge bewegen wollen, laden wir Sie ein, Teil unseres Teams zu werden.

Was Sie leisten

- Entwicklung und Umsetzung der EUSA-Vertriebsstrategie mit Wachstumsplänen für neue Kunden, Produkte, Märkte
- Planung, Organisation, Ausführung und Nachverfolgung von Vertriebsplänen/-zielen für das Geschäftswachstum
- Erstellung von Angeboten und Preisen, Verhandlung täglicher Angebote
- Überwachung finanzieller Leistungen
- Identifizieren neuer Chancen sowie Gewinnung aus Kunden, Märkten, Produkten
- Ressourcen innerhalb PKC mobilisieren, um Kundenwünsche zu erfüllen
- Regelmäßige Berichterstattung über den Fortschritt
- Entwicklung neuer Prozesse zur Verbesserung der Markt-, Neukunden- und Produktaquisition

Was wir suchen

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft und technischer Ausbildung oder gleichwertig.
- Fähigkeit, zukünftige Trends zu erkennen.
- Mindestens 6 Jahre als Konstrukteur ODER Mindestens 6 Jahre als Account Manager in der Automobilindustrie
- Muss in der Lage sein, eine Vielzahl von Aktivitäten zu bewältigen, bei denen Prioritäten von Interesse widersprüchlich sein können.
- Führungsqualitäten, Teamplayer, Selbstmotivation, verstehen, andere zu motivieren
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Was wir anbieten

- Ausgezeichnete Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten
- Attraktives Arbeitsumfeld mit gutem Teamgeist
- Interessante, anspruchsvolle und verantwortungsvolle Aufgaben mit gestalterischem Freiraum für viel Eigeninitiative
- Gezielte Aus- und Weiterbildungen
- Sozialleistungen & Benefits (z. B. Altersvorsorge, Firmenevents, Bike-Leasing)
- Übergesetzlicher Urlaub
- Internationales Umfeld



Hier bewerben

Scannen Sie den QR-Code und bewerben Sie sich über careers.motherson.com