

Vertrieb

Erfahren

Sales Engineer / Vertriebsingenieur (w/m/d)

Modules & Polymer Products - Samvardhana Motherson Peguform (SMP) - Göttingen, Germany

Bei Motherson engagieren wir uns für die Schaffung langfristiger Arbeitsplätze und die Förderung globaler Karrieren. Wir sind auf der Liste der „World’s Best Companies“ des TIME-Magazins vertreten und ein diversifizierter, global tätiger Spezialist für Design, Entwicklung, Fertigung, Montage und Logistik. Wir bieten unseren Kunden branchenübergreifend Komplettlösungen. Mit Fokus auf Innovation, Qualität und Nachhaltigkeit streben wir danach, ein vertrauenswürdiger Partner für Industrialisierung sowie ein Arbeitgeber zu sein, der ein vielfältiges und integratives Arbeitsumfeld fördert.

Unsere Modules- und Polymer Products Division ist führend in der Automobilinnovation und produziert alles von Kunststoffkomponenten bis hin zu komplexen integrierten Systemen. Als Partner führender OEMs sind wir auf Gießformen, Werkzeugbau sowie das Polstern von Pkw-Sitzen spezialisiert. Gestalten Sie mit uns die Zukunft der Mobilität.

Was Sie leisten

- Jährliche Preisverhandlungen mit OEM-Kunden
- Kalkulation von Teilepreisen & Durchführung von Kostenanalysen
- Definition, Verhandlung und Pflege von Mindestbestellmengen (MOQ)
- Anfrage von Allzeitbedarfen
- Verlagerungen
- Vertriebliche Gesamtverantwortung für die Verlagerung von Serienumfängen in das Ersatzteilwerk
- Angebotserstellung und Betreuung relevanter Kundenportale
- Einholung von Verlagerungsfreigaben sowie Verhandlung neuer Preise
- Verschrottungsmanagement (Werkzeuge)
- Zuordnung von Werkzeugen zu Teilenummern sowie Pflege in Kundenportalen
- Antragstellung und Nachverfolgung von Verschrottungsvorgängen
- Allgemeine Vertriebs- und Schnittstellenaufgaben
- Monatliche Auswertung von Vertriebs- und Verhandlungszielen
- Bearbeitung von Price Change Agreements bei Zukaufteilen inkl. Weitergabe an OEMs

Was wir suchen

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Ingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb eines Automobilzulieferers, idealerweise im Ersatzteilgeschäft
- Fundierte Kenntnisse in Preisverhandlungen und Kalkulation
- Erfahrung im Umgang mit OEMs und deren Systemlandschaften
- Sicherer Umgang mit SAP und MS Office
- Englisch B2-Niveau
- Ca. 20% Reisetätigkeiten

Was wir bieten

Was wir bieten.

Interessante und herausfordernde Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung, flexible Arbeitszeiten, attraktive Sozialleistungen, betriebliche Altersvorsorge und gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem global wachsenden Unternehmen.

So lernen wir uns kennen.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung über unsere Homepage www.smp-automotive.com im Bereich Karriere, Werk Göttingen. Bei Rückfragen steht Ihnen Benjamin Thon unter +49 551 6937 1560 gerne zur Verfügung.

Abt.: Werkleitung
E12 bis E12

Eingruppierung: